



Jornada d'Emprenedoria

Dimecres, 12 de desembre de 2012

Viver d'Empreses Tortosa Innova
Nova estació, 21 43500 Tortosa
viverempreses@tortosa.cat



Presentació

Un cop més Tortosa es converteix en la capital de l'emprenedoria a les Terres de l'Ebre amb la celebració de la III Jornada d'Emprenedoria. El dia 12 es trobaran al Viver d'Empreses Tortosa Innova emprenedors i empresaris que volen avançar en els seus projectes. La jornada, organitzada conjuntament per l'Ajuntament de Tortosa i la Diputació de Tarragona, té la finalitat d'introduir d'una manera pràctica als assistents en l'ús d'una eina d'anàlisi estratègic i operatiu del seu projecte empresarial, que els permeti identificar i visualitzar els punts clau que el fan competitiu i/o els punts febles que caldria que fossin gestionats estratègicament.

Aquesta Jornada pot ser perfecta per a tu si ...

1. Si estàs buscant noves maneres de fer les coses.
2. Si estàs creant un model de negoci diferent.
3. Si ets responsable de decidir l'estratègia del teu negoci.

En quin moment pots aprofitar-te d'aquesta Jornada?

1. Si necessites prendre decisions sobre l'estratègia del teu negoci.
2. Si la teva empresa va a implementar una nova línia de negoci.
3. Si el teu sector està en crisi i necessites reinvertar-te.

Aquesta jornada no és per a tu si ...

Estàs buscant una formació d'empresa tradicional.

Programa

09:30

Inscripcions i recepció dels assistents.

10:00

Presentació de la III Jornada d'Emprenedoria, a càrrec del Sra. M. Teresa Marcelino, coordinadora territorial de Joventut a les Terres de l'Ebre, i el Sr. Emili Lehmann, regidor de Promoció Econòmica, Comerç i Fires de l'Ajuntament de Tortosa.

10:15

Com puc gestionar millor el meu negoci? Eines clau.
El Model de negoci reflecteix la manera com una organització crea, lliura i captura valor, cristal·litza les idees mitjançant el disseny per accelerar decisions clau per l'estratègia.

És aplicable tant a empreses /comerços en funcionament, com a emprenedors que inicien la seva start-up.

Tant durant el procés com en la seva forma final, el treball sobre model de negoci i les seves possibilitats permet identificar i visualitzar els punts clau que fan competitiva una start-up o els punts febles que necessiten ser gestionats estratègicament. En aquest sentit, el Business Model Canvas, en combinació amb altres innovadores eines visuals que també treballarem a les Jornades obren horitzons on abans no s'havien vist i aporten un llenguatge comú en el disseny, l'anàlisi i l'avaluació dels models de negoci.

Xavier Lamote de Grignon és soci-consultor d'Activa Consultors & Partners, Economista per la UB, Màster en Direcció de Marketing i Gestió Comercial per ESIC Business & Marketing School.

12:12

Pausa.

12:30

Internacionalització: com fer el primer pas amb garanties. Què fer i què no. En un moment com l'actual, on el talent, els productes i la innovació no entenen de fronteres, abordarem també la internacionalització de la nostra pime, descobrint de manera senzilla i clara les claus a considerar per vendre fora. Primeres passes a fer i, sobretot, a no fer.

Jordi Sacristán és Llicenciat en ADE per la UB i Màster en Marketing per ESADE. Ha estat durant 4 anys el director de Màrqueting, Comunicació i Promoció Econòmica de 22@ Barcelona.

13:30

Cloenda.

Informació i inscripcions

Us recomanem que formalitzeu la inscripció -donat que l'aforament és limitat- mitjançant un correu electrònic a l'adreça viverempreses@tortosa.cat o per telèfon al **977 585 896**, tot indicant les vostres dades:

Nom i cognoms / DNI / Adreça i municipi / Telèfon / Adreça electrònica



Plànol de localització

